

RETO
INTERNACIONAL
LABSAG

JUNIO

2024

Firma 14 - Industria
31



Firma 14



Industria

31RET062024_LIC

Integrantes del equipo:

- Rodríguez Carahuatay, Héctor Jean Pier.
- Rodríguez Requejo, Jhojan Stewar.
- Roncal Díaz, César Louis.

Asesor:

Dra. Cancino Olivera, Rossana
Magally.





NUESTRA CASA DE ESTUDIOS

**El Molino,
Trujillo - Perú**



INTRODUCCIÓN

El Simulador de negocios SIMDEF es una herramienta financiera para tomar decisiones estratégicas en base a una empresa. Llega a ser una herramienta importante para acercarnos a la realidad de los negocios.

A continuación, recapitularemos el proceso seguido en el presente Reto Internacional Simdef Junio - 2024.

“Necesitamos estrategias para
conocer qué es esencial y llevarlo a
cabo”.

Jean-Philippe Vassal

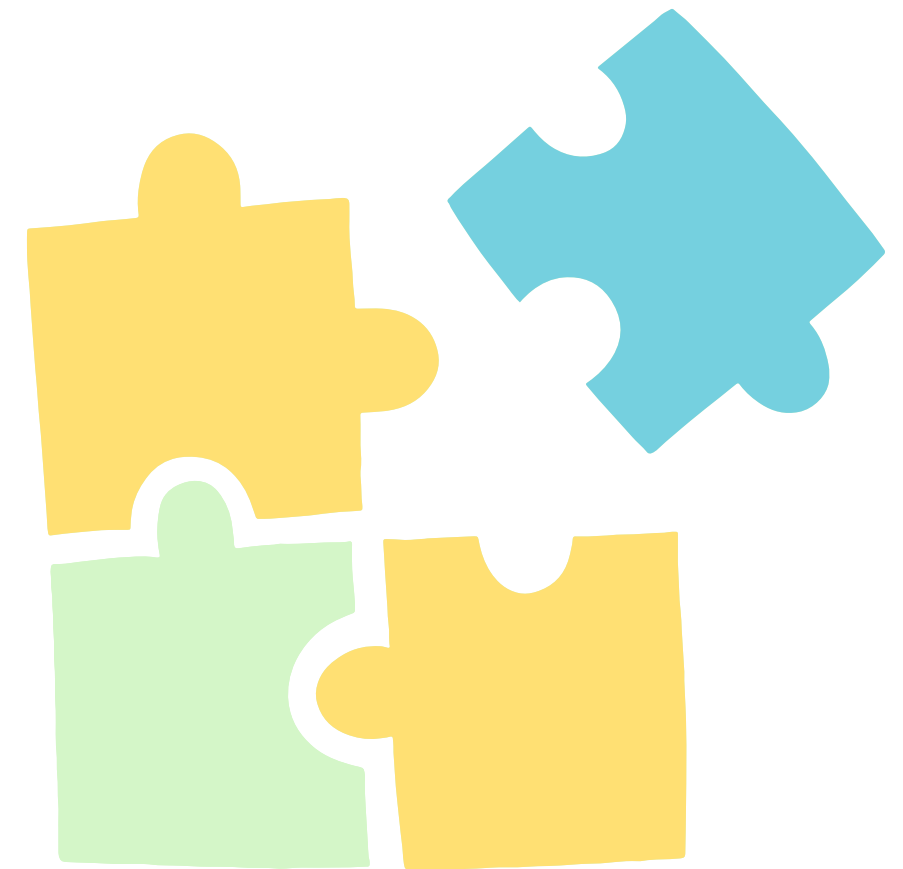
OBJETIVOS

- Equilibrar planta y maquina para mantener nuestra produccion cada periodo.
- Aprovechar al máximo nuestras ventas.
- Incrementar constantemente nuestros ratios
- Conseguir aumentar el valor de nuestra acción período o período.
- Financiar correctamente la empresa



ESTRATEGIAS

- Mantener un monto mínimo en caja al final del periodo.
- Financiarlos correctamente para evitar sobre endeudarnos.
- Comprar proyectos de inversión para reducir costos.
- Mantener siempre al máximo nuestra producción.



➤ Primera Decisión

- Invertir en valores negociables para aumentar nuestra liquidez
- Realizar un descuento de cuentas por cobrar para financiarnos
- Comprar maquinaria y planta para alinear nuestra producción
- Invertir en proyectos A y B para reducir costos
- Producción y precio al máximo



➤ Segunda Decisión

- Realizamos un descuento de cuentas por cobrar para obtener liquidez
- Vender valores negociables, realizar préstamos y emitir bonos para financiarnos.
- Compramos planta y maquinaria para aumentar nuestra producción
- Invertir en proyectos A y B para reducir costos
- Producción y precio al máximo



➤ Tercera Decisión

- Invertir en valores negociables para aumentar ingresos
- Realizamos un descuento de cuentas por cobrar para obtener liquidez
- Invertir en proyectos A y B
- Producción y precio al máximo



➤ Cuarta Decisión

- Vendemos valores negociables
- Nos financiamos con descuento de cuentas por cobrar, préstamos y emisión de bonos a largo plazo
- Comprar maquinaria y planta para aumentar nuestra producción.
- Invertir en proyectos A y B
- Producción y precio al máximo



➤ Quinta Decisión

- Invertir en valores negociables al contar con liquidez
- Realizar descuentos para aumentar la liquidez
- Comprar proyectos de inversión A y B para reducir costos
- Producción y precio al máximo



➤ Sexta Decisión

- Comprar valores negociables para aumentar ingresos
- Realizamos descuento de cuentas para aumentar nuestra liquidez
 - Pagar dividendos al contar con liquidez
- Producción y precio al máximo



➤ Séptima Decisión

- Seguimos invirtiendo en valores negociables para aumentar los ingresos
- Continuar con el descuento de cuentas por cobrar para seguir contando con buena liquidez
- Volvemos a invertir en los proyectos A y B, para seguir reduciendo costos
- Producción y precio al máximo



➤ Octava Decisión

- Invertir en valores negociables y realizar descuentos para asegurarnos una buena liquidez
- Comprar los proyectos de inversión para reducir los costos como cada periodo
- Producción y precio al máximo



RESULTADOS GENERALES

FIRMAS	Periodo 1	Periodo 2	Periodo 3	Periodo 4	Periodo 5	Periodo 6	Periodo 7	Periodo 8	Periodo 9	Periodo 10	GANADORES
Firma 1	49.88	45.95	80.59	107.26	108.38	83.51	100.56	106.16	104.5	105.59	1er. Puesto UNIFRANZ -BOLIVIA
Firma 14	49.88	45.95	80.67	104.6	107.54	90.55	104.55	102.09	90.77	104.72	2do. Puesto - UPN -PERU
Firma 2	49.88	45.95	80.59	106.41	105.17	80.34	96.22	102.58	99.85	102.79	
Firma 1	49.88	45.95	80.11	106.13	107.09	86.26	103.18	109.6	95.59	101.43	
Firma 2	49.88	45.95	80.67	104.7	105.43	89.91	102.52	103.88	94.21	98.74	
Firma 1	49.88	45.95	77.92	97.22	96.58	83.81	95.52	98.05	97.81	88.3	



CONCLUSIONES

- ❖ La gestión financiera se basa en proyectar flujos de caja y resultados económicos, pues el análisis de estos anticipar diversos sucesos del mercado, facilitando la toma de decisiones.
- ❖ La estrategia de financiación es un aspecto importante para sostener la operatividad de la firma, pues permite controlar ratios como el retorno de activos, retorno del capital, liquidez, entre otros.
- ❖ Es importante ajustar la capacidad de producción a las necesidades que el mercado plantea en cada período.



¡MUCHAS GRACIAS!

Agradecemos la oportunidad de participar en el Reto Internacional Labsag 2024, simulador de negocios Simdef. Estamos orgullosos del resultado obtenido.

**Reto Internacional Labsag – Del 10 junio al
19 de junio del 2024**



11 UPN
**UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE**