



UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

Laureate International Universities

*Carrera de* **CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**SIMDEF NIVEL 1 PRE-GRADO**

**RETO LABSAG**

ABRIL 2012



**INTEGRANTES:**

- ✓ **SALINAS TUANAMA, Roy Franco**
- ✓ **VARGAS ZAVALA, Yoner Esmelin**
- ✓ **JULCA POLO, Iván Alexander**
- ✓ **ABANTO VASQUEZ, Pedro Iván**

**ASESOR:**

**JORGE VÍLCHEZ PÉREZ**



# INTRODUCCIÓN

Para ingresar al reto organizado por el Labsag fue necesario tener conocimientos previos en finanzas, costos, micro y macro economía. Se crearon EE.FF. y flujos de caja proyectados además de varias herramientas financieras a fin de poder tomar las decisiones de inversión, financiamiento, etc. Pues cada uno de ellos ayuda a generar valor a la acción.

## **POLITICAS DE FINANCIAMIENTO:**

**A través de flujos de cajas proyectados y evaluación de las diversas formas de financiamiento , optamos por el financiamiento vía deuda a largo plazo (bonos), ya que el costo y rendimiento de la deuda son limitados, sin participación en las utilidades. La solicitud se realizaron de acuerdo a las necesidades de efectivo para cubrir la compra de activos fijos.**



## **POLITICAS DE CUENATS POR COBRAR:**



**Se presentan 2 opciones de descuentos para nuestros clientes: 1% y 2%. La aplicación de ambos descuentos reduce el periodo promedio de cobro en un trimestre. El descuento del 1% se va aplicar a todas las decisiones en adelante, siempre que sea necesario.**

## **POLITICAS DE INVERSION:**

**En las inversiones decidimos mantener los valores negociables, donde estos generan una rentabilidad mayor al 1%, ya que esto generan valor y contribuye a mejor el valor de la acción. No optamos por ningún proyecto de inversión de capital.**



## **POLITICAS DE COMPRA DE PLANTA Y MAQUINARIA:**

**La inversión en planta y maquinaria se realizaban de acuerdo a la proyección que nos ofrecía la síntesis ejecutiva. En algunas decisiones aprovechamos los costos bajos que nos presentaba determinado periodo.**



## POLITICAS DE LIQUIDEZ



**En nuestra firma optamos por mantener un saldo en caja entre \$ 500,000 y \$1'000,000; manteniendo la solvencia de la firma mediante la planificación de los flujos de efectivo para cubrir las obligaciones y adquisiciones de los activos necesarios.**

## **POLITICAS DE PRECIO**



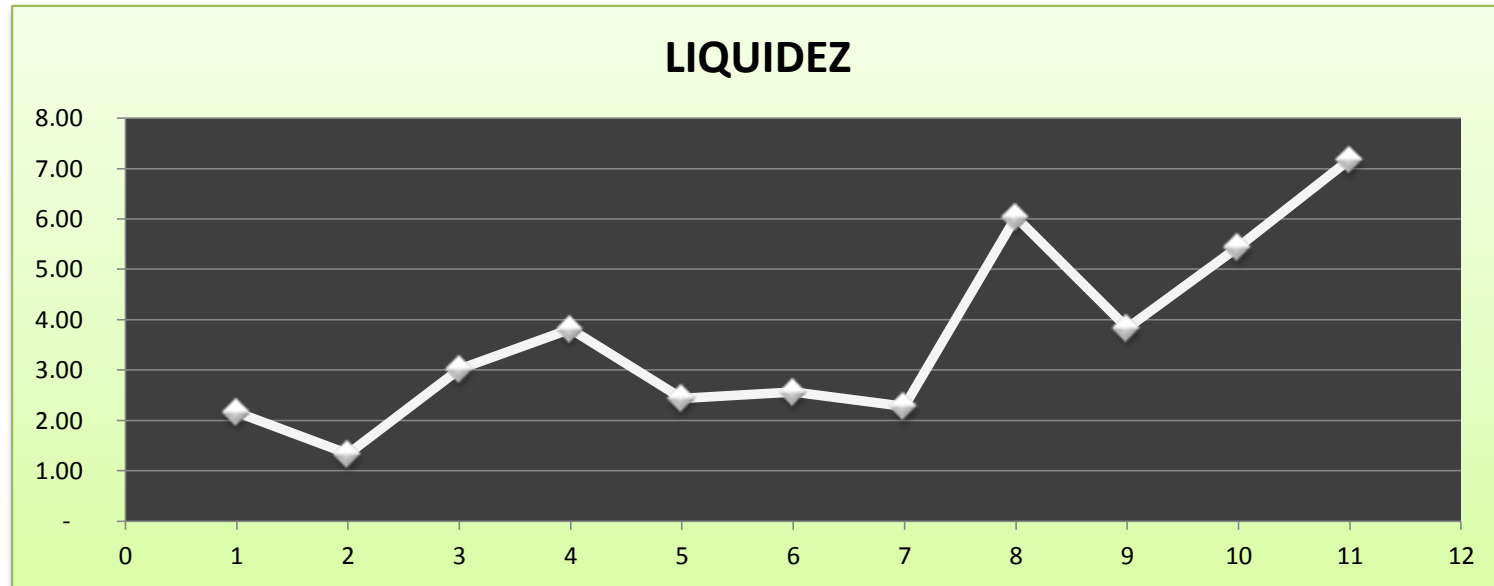
**El precio se establecía de acuerdo a la demanda y el inventario que manteníamos al final de cada trimestre, con el fin de obtener un mayor índice de rentabilidad y por lo tanto un mayor margen de contribución.**

## **POLITICAS DE DIVIDENDOS**

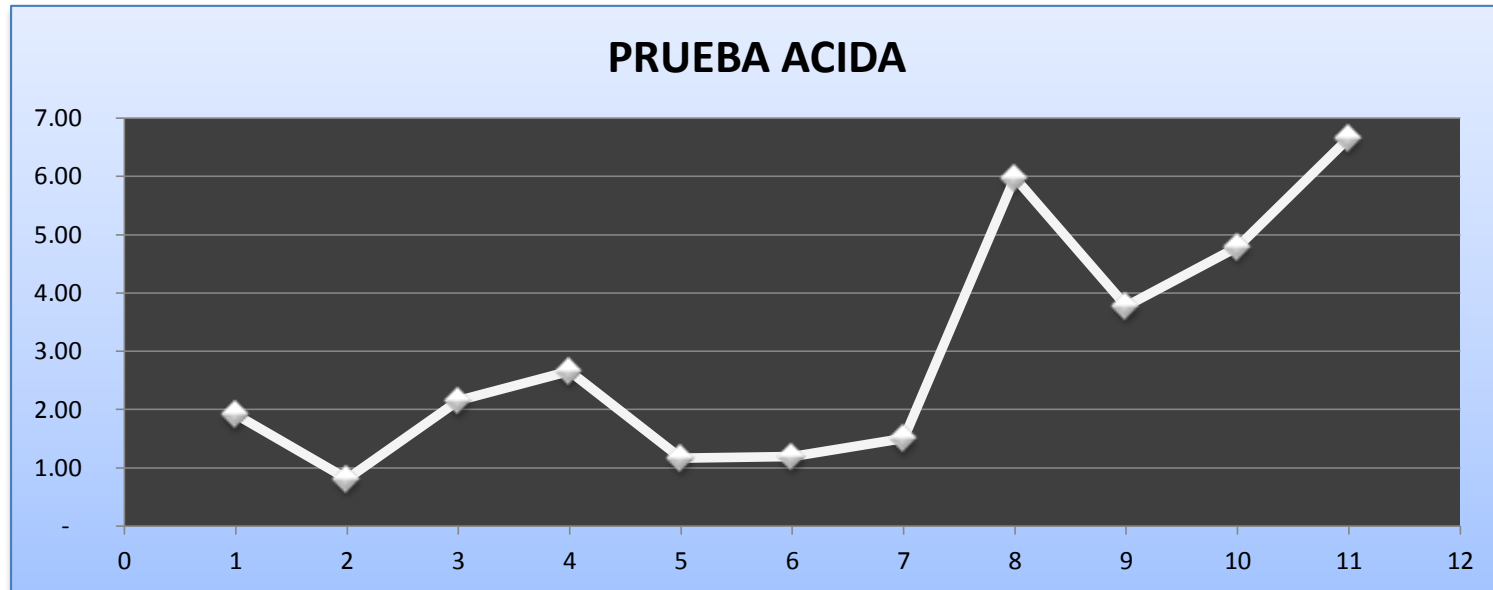
**Cuando la proyección de ingresos en el trimestre era favorable se consideró otorgar dividendos desde 0.20 por acción hasta 0.40, esto dependía del flujo de efectivo que disponíamos.**





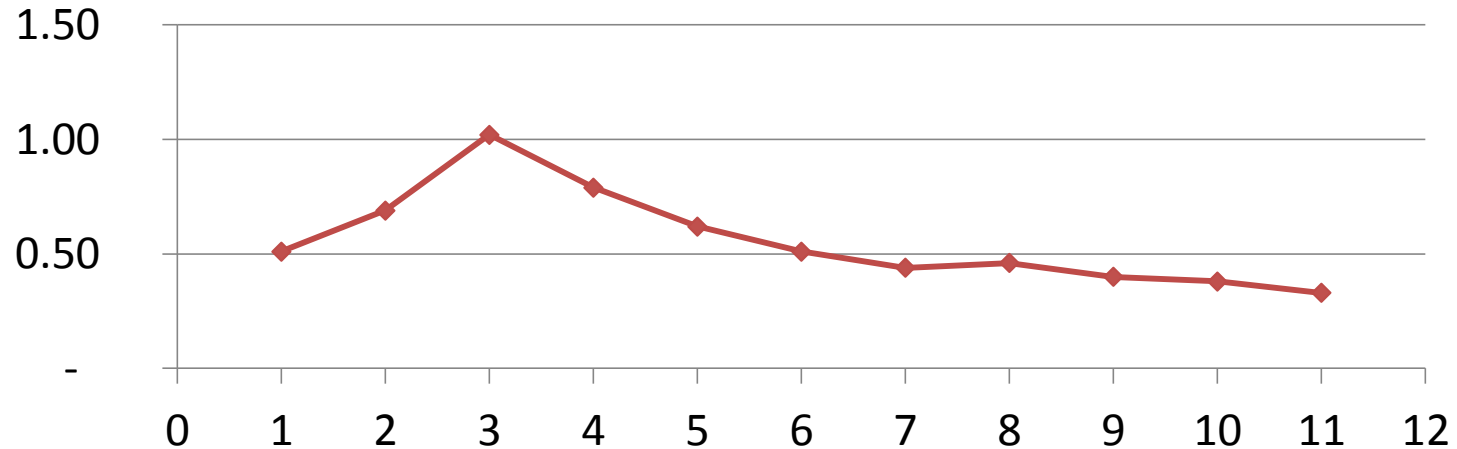


**El capital de trabajo en nuestra firma fue muy importante, la cual utilizamos recursos que nos ofrece el mercado primario y secundario. Tratamos de no usar demasiado el factoraje, ya que incrementaba nuestro índice de liquidez, sin haber necesidad de inversión y por lo tanto generaba descuentos innecesarios.**



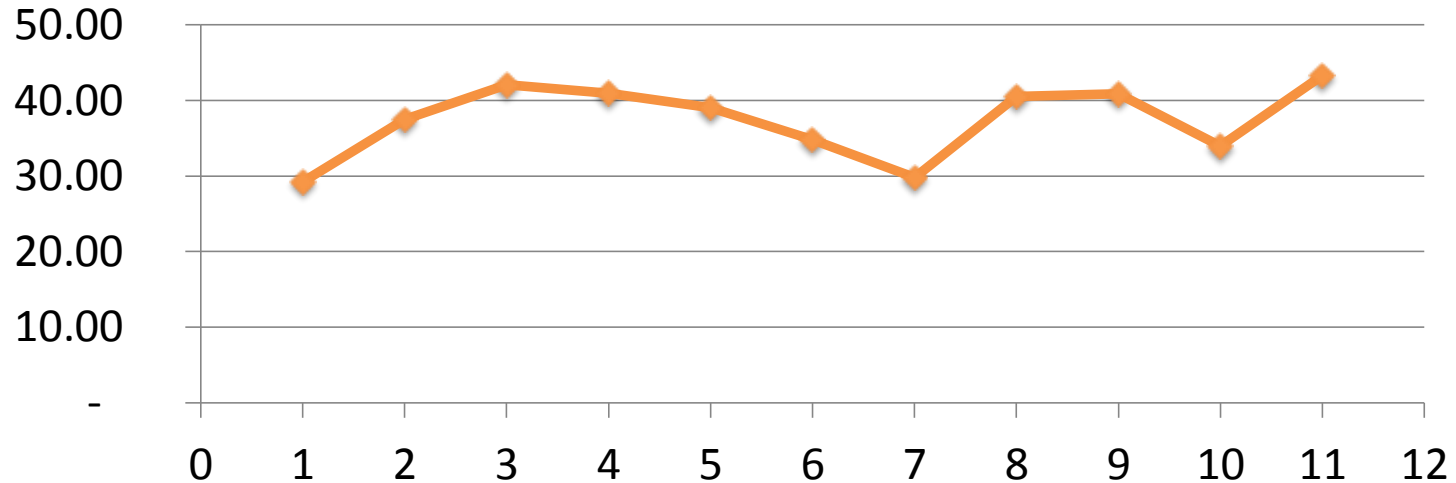
**Manejamos los inventarios entre 1,000 y 5,000 unidades por lo cual el índice de la prueba acida no difiere cuantiosamente con el índice de liquidez.**

## ENDEUDAMIENTO



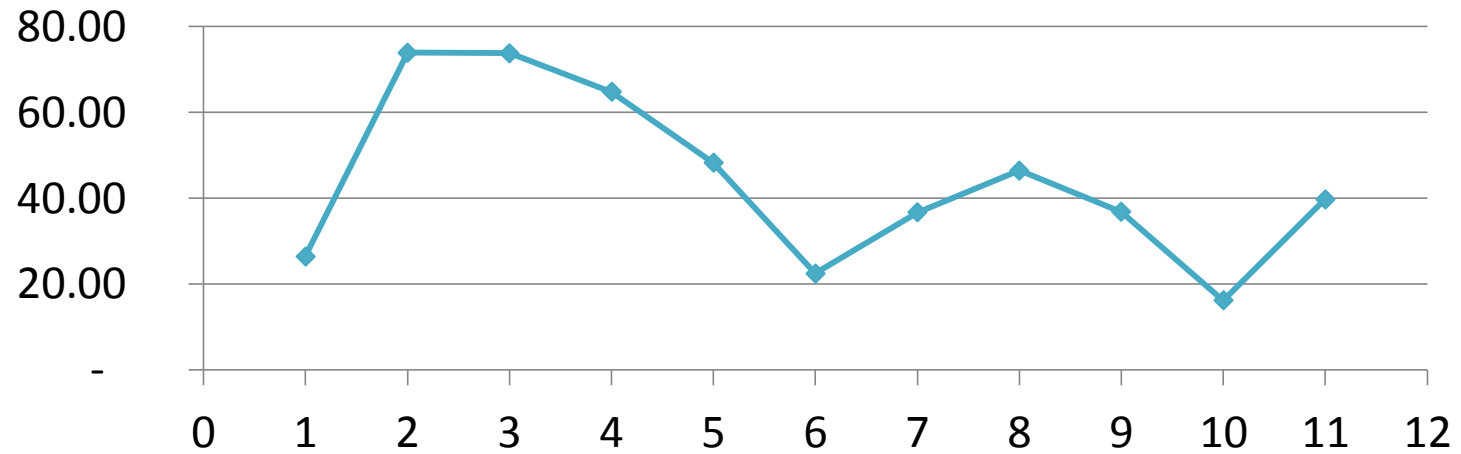
Nuestra Firma a lo largo de nuestra gestión buscamos emitir bonos a Largo Plazo por un monto total de S/.7,000,000.00; dividido en 2 periodos la cual utilizamos para la inversión en Planta y Maquinaria; a nuestros accionistas no pedimos nuevos aportes, ni acciones preferentes; debido que decidimos incentivarlos con dividendos que oscilaban entre el 0.20 y 0.40 por acción y las obligaciones adquiridas nos ayudaron a mejorar el costo de capital.

## RENTABILIDAD VTAS.



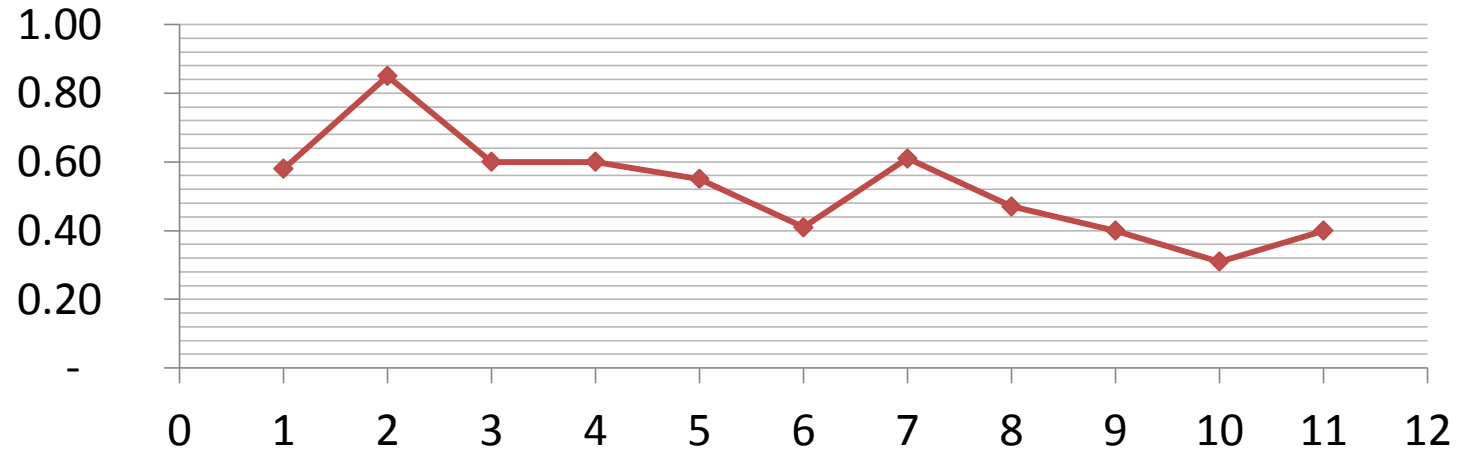
La gestión de Nuestra Firma decidimos buscar un mejor margen de contribución, la cual en periodos de crisis nos vimos afectados por las condiciones del mercado la cual no era tan favorable porque solo se buscaba mantenernos activamente en menor demanda que había.

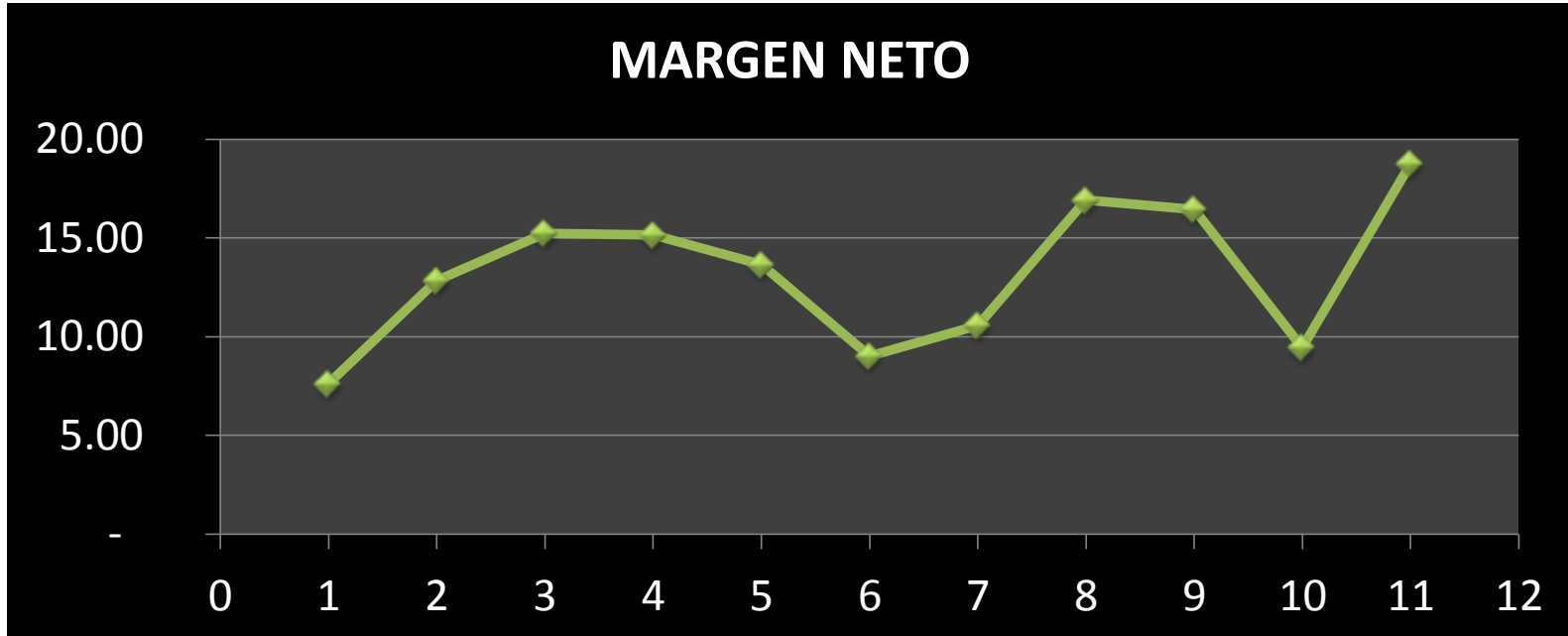
## RETORNO SOBRE EL CAPITAL





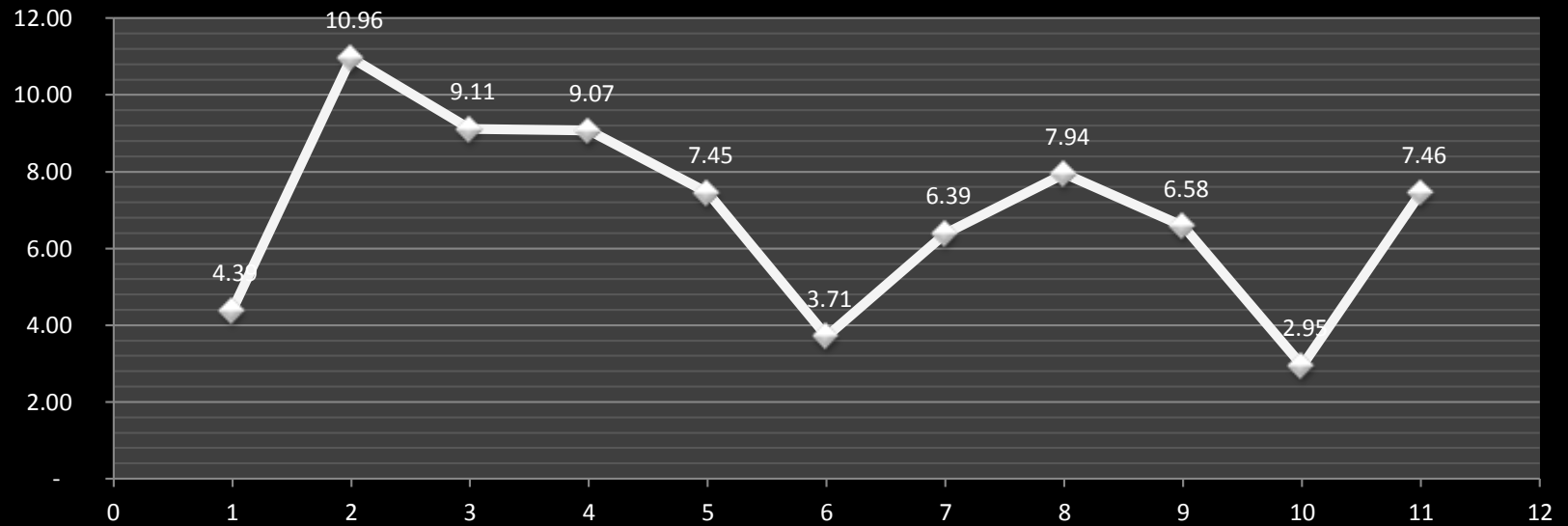
## ROTACION ACTIVOS



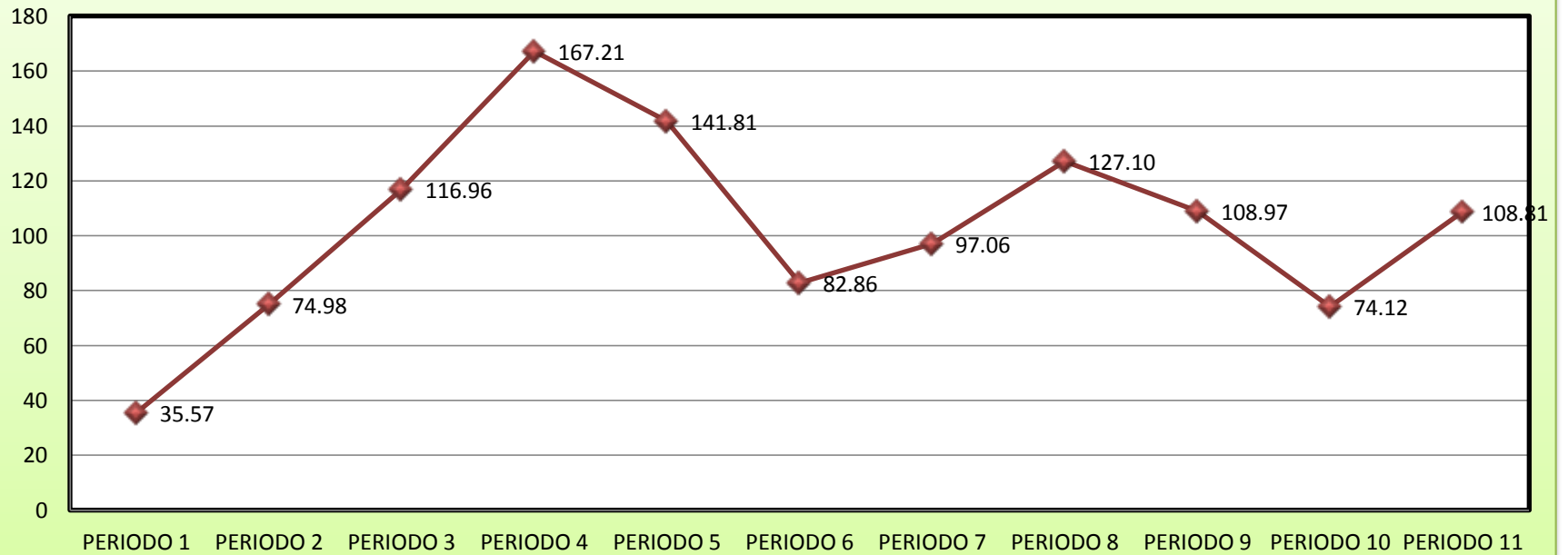




## PODER PARA GENERAR GANANCIAS



### PRECIO DE LA ACCIÓN



## **CONCLUSIONES:**

Las necesidades de financiamiento deben ser detectados mediante un flujo de caja proyectado , ya que facilitaría la elección entre las diversas formas de financiamiento.

El nivel de capacidad de unidades a producir debe estar equilibrado a los periodos con una economía en expansión. Por lo tanto los precios tienen que ser ajustados a estos periodos para obtener un mayor margen de contribución y un alto índice de rentabilidad.



**Muchas  
Gracias...**