

RETO LABSAG 2021

FACULTAD DE INGENIERÍA

INGENIERÍA INDUSTRIAL

FIRMA 8

HUANCAYO - PERÚ

LABSAG
SIMULADORES DE NEGOCIOS

FIRMA 8

INDUSTRIA:
R062105

INTEGRANTES:
GONZALES MORALES CAROL NAOMI
ROJAS SANTANA SAMIR GENOARY

ASESOR:
VILCHEZ BACA HERBERT



NUESTRA UNIVERSIDAD



Universidad
Continental

**CREA IMPACTO
POSITIVO Y TRASCIENDE**



NUESTRO EQUIPO



Carol Gonzales Morales



Samir Rojas Santana

ESTRATEGIAS

- La estrategia principal para la toma de decisiones se basó en aprovechar al máximo los 4 primeros trimestres para así tener un gran crecimiento y así optimizar la producción según la demanda pronosticada.



OBJETIVOS

- Desarrollar habilidades en el uso de la contabilidad administrativa, administración de la producción y especialmente en finanzas.
- Precio de acción común en el último trimestre superior a 60 dólares.
- Bajo endeudamiento por agentes externos.



DECISIÓN 1

- Hemos identificado que había cuentas por cobrar, por ello se decidió en hacer descuentos del 1%.
- Se realizó la compra de valores negociables para incrementar ingresos de la empresa.
- Se hizo compra de proyecto para disminuir los costos.
- Precio al máximo para generar mayores ingresos.

DECISIÓN 2

- Se realizó la venta de valores negociables para obtener ingresos.
- Se decidió hacer descuentos del 1 %.
- Se realizó préstamos en bonos para poder financiar los gastos de compra de planta y máquina .
- Compra de planta y máquina para lograr la metas de producción.
- Se hizo compra de proyecto para disminuir los costos.

DECISIÓN 3

- Se realizó la venta de valores negociables para obtener ingresos.
- Se decidió hacer descuentos del 1 %.
- Se realizó préstamos a tres años porque es la que tiene menor tasa para poder financiar los gastos de compra de planta y máquina .
- Compra de planta y máquina para lograr la metas de producción.
- Se hizo compra de proyecto para disminuir los costos.

DECISIÓN 4

- Se realizó la venta de valores negociables para obtener ingresos.
- Se decidió hacer descuentos del 1 %.
- Se realizó préstamos a tres años porque es la que tiene menor tasa para poder financiar los gastos de compra de planta y máquina .
- Compra de planta y máquina para lograr la metas de producción.
- Se hizo compra de proyecto para disminuir los costos.

DECISIÓN 5

- Se realizó la venta de valores negociables para obtener ingresos.
- Se decidió hacer descuentos del 1 %.
- Se realizó préstamos en bonos para poder financiar los gastos de compra de planta y máquina .
- Compra de planta y máquina para lograr la metas de producción.
- Se hizo compra de proyecto para disminuir los costos.
- Su producción se dio según la capacidad que necesitaba.

DECISIÓN 6

- Se realizó la compra de valores negociables para obtener ingresos.
- Se decidió hacer descuentos del 1 %.
- Se hizo compra de proyecto para disminuir los costos.
- Su producción se dio según la capacidad que necesitaba.
- Precio al máximo para generar mayores ingresos

DECISIÓN 7

- Se decidió la compra de los valores negociables para adquirir ingresos
- Descuento de cuentas por cobrar se vio necesario el 1%
- Se decidió por comprar proyecto ya que era la mejor decisión para el trimestre
- Número de unidades a producir según la capacidad que se tuvo.
- Precio del producto por unidad se sigue manteniendo al máximo

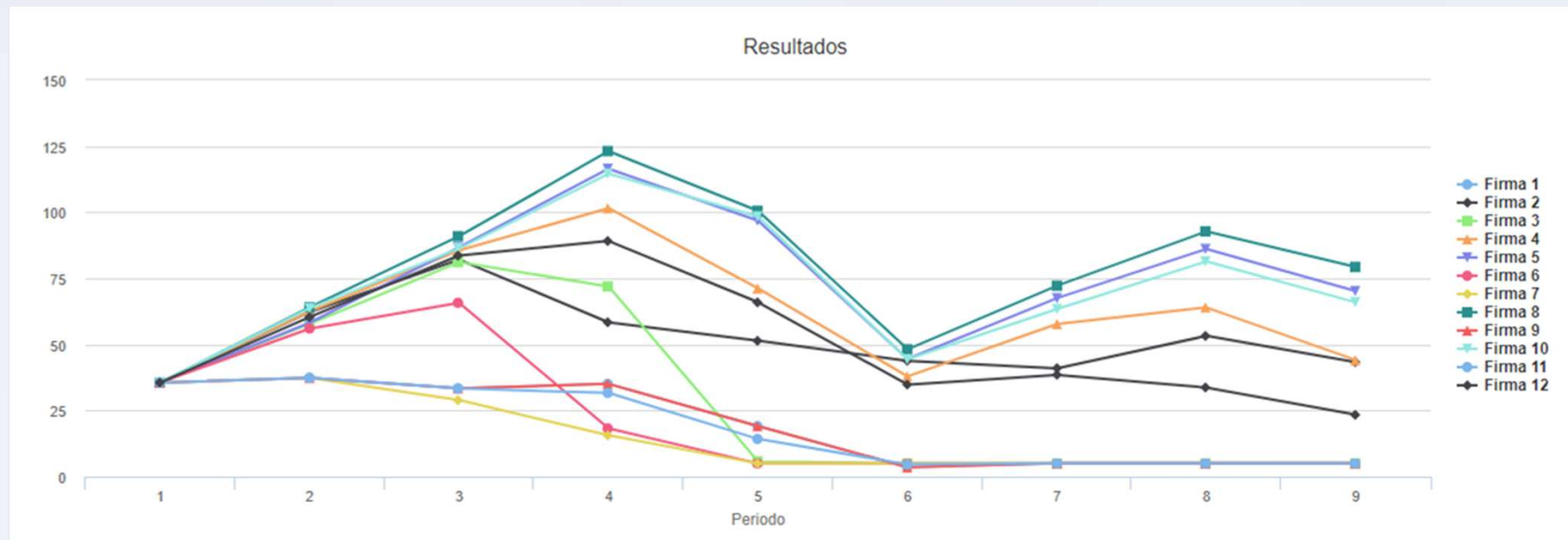
DECISIÓN 8

- Se hizo la compra de valores negociables
- Descuento de cuentas por cobrar es de 1%
- Se decidió la compra de ambos proyectos
- Número de unidades a producir fue de acuerdo a la cantidad de maquinaria y planta.
- Precio del producto por unidad se sigue manteniendo.

RESULTADOS

	INDUSTRIAS	FIRMAS	Periodo 1	Periodo 2	Periodo 3	Periodo 4	Periodo 5	Periodo 6	Periodo 7	Periodo 8	Periodo 9
1	R062112	Firma 5	35.57	63.45	90.38	123.18	100.44	44.49	72.2	96.95	82.14
2	R062112	Firma 7	35.57	64.05	91.92	125.03	106.54	53.33	75.06	95.6	80.78
3	R062105	Firma 8	35.57	64.04	90.94	123.13	100.56	48.19	72.22	92.78	79.31
4	R062111	Firma 5	35.57	63.52	90.61	123.44	98.79	44.3	70.04	92.67	78.68
5	R062108	Firma 11	35.57	62.72	89.04	119.19	95.07	40.15	70.48	92.72	77.57
6	R062105	Firma 5	35.57	58.23	86.73	116.46	96.84	44.51	67.53	86.12	70.22
7	R062106	Firma 1	35.57	62.19	89.7	120.51	93.78	51.42	66.06	85.45	69.79
8	R062110	Firma 9	35.57	63.77	90.07	118.68	88.29	41.87	65.2	81.69	66.02

DESEMPEÑO DE LA INDUSTRIA

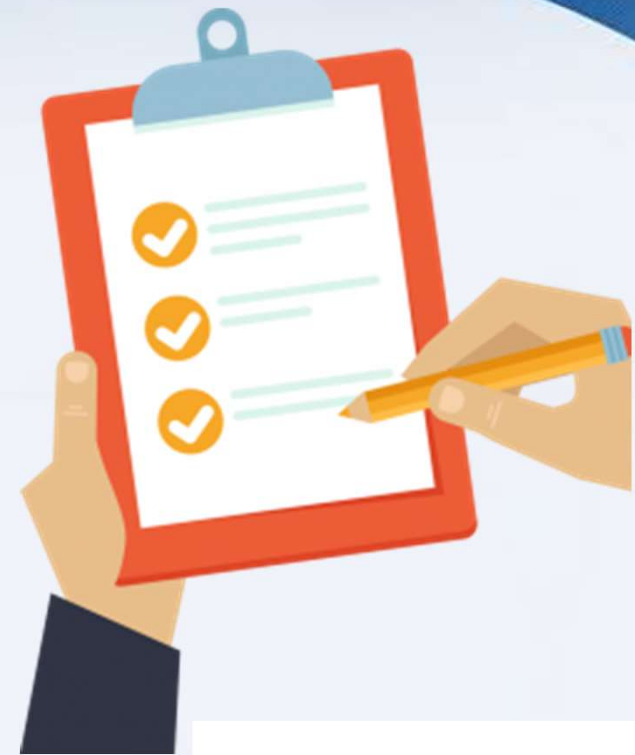


CONCLUSIONES

- Logramos que en nuestra decisión número 9 el precio de la acción común en el último trimestre sea superior a 60 dólares.
- Logramos adquirir conocimientos y desarrollar habilidades en el uso de la contabilidad administrativa, administración de la producción.
- Logramos no tener prestamistas en cada uno de nuestros trimestres.

RECOMENDACIONES

- Se recomienda ver la cantidad de máquina y planta en cada trimestre para que así la cantidad a producir sea la máxima y obtener buenos resultados
- Se recomienda tener una baja cantidad de prestamistas para tener un resultado mejor



AGRADECIMIENTOS

El Reto Internacional Labsag fue una gran experiencia y de esa manera adquirimos conocimiento. Agradecemos a nuestro asesor el Ing. Herbert Vilchez Baca por el apoyo que nos brindó en la toma de decisiones, a la Universidad Continental por los conocimientos brindados y finalmente a Labsag por permitirnos la oportunidad de participar en este reto.



**Universidad
Continental**